

راهنمای دریافت نمایندگی

پانسیون مطالعاتی **آتیِه**



 www.atiyeh.academy

 [atiyeh_academy](https://www.instagram.com/atiyeh_academy)

فهرست مطالب

چند کلامی از مدیرعامل مجموعه

۱

معرفی برند آتیه

۲

چرا آتیه؟

۳

خلاصه ای از ما خدما ما در هلدینگ آموزشی آتیه

۴

چرخه دریافت نمایندگی از هلدینگ آموزشی آتیه

۵

مدل کسب و کار و خدمات قابل ارائه در آتیه

۶

دو مورد وام تجهیزات به صورت قرض الحسنه

۷

معرفی شعب هلدینگ آموزشی آتیه



چند کلامی از مدیر عامل مجموعه

در دنیای پرتلاطم امروز، آموزش دیگر صرفاً انتقال اطلاعات نیست، بلکه بسترسازی برای رشد، آگاهی و توانمندسازی نسل فرداست. هلدینگ آموزشی آتیه با تکیه بر سال‌ها تجربه میدانی، پژوهش‌های علمی و تعامل عمیق با نیازهای واقعی دانش‌آموزان، متولد شد تا فراتر از یک محیط مطالعه، بستری برای پرورش انسان‌های توانمند، باانگیزه و هدفمند باشد.

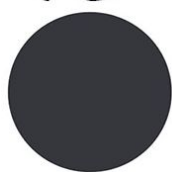
ما باور داریم توسعه پایدار آموزشی، بدون همراهی همدلانه و حرفه‌ای نمایندگان منطقه‌ای ممکن نیست. اعطای نمایندگی پانسیون مطالعاتی آکادمی آتیه، دعوتی‌ست برای پیوستن به یک جریان ملی تحول‌آفرین در آموزش؛ جریانی که آینده‌نگری، نوآوری، و کیفیت را ستون‌های اصلی خود قرار داده است.

دکتر احسان صفری
مدیر عامل هلدینگ آموزشی آتیه

معرفی برند آتیه

آتیه، مجموعه‌ای پیشرو در زمینه آموزش، مشاوره تحصیلی و توانمندسازی دانش‌آموزان است که فعالیت خود را با هدف ایجاد تحولی نوین در فضای مطالعاتی آغاز کرده است. این مجموعه با تلفیق تجربه، دانش تخصصی، و استفاده از تکنولوژی و خدمات روانشناختی، محیطی حرفه‌ای و اثربخش برای مطالعه هدفمند دانش‌آموزان فراهم کرده است و امروز داری شعب متعددی از مدرسه و پانسیون مطالعاتی در سطح کشور است.

مأموریت ما، فراهم کردن فضایی امن، علمی و انگیزشی برای رشد ذهنی و تحصیلی نوجوانان است. چشم‌انداز هلدینگ آموزشی آتیه، گسترش شبکه‌ای از پانسیون‌های مطالعاتی و مدارس استاندارد در سراسر ایران با تکیه بر کیفیت، صداقت و اثربخشی واقعی در مسیر موفقیت دانش‌آموزان است.



چرا آتیه؟

مجموعه پانسیون‌های زنجیره‌ای آکادمی آتیه با سابقه‌ای درخشان در عرصه آموزش و مشاوره تحصیلی، امکانات استاندارد و بهره‌گیری از تیمی متخصص، بستری مطمئن و حرفه‌ای برای فعالیت در حوزه آموزش فراهم کرده است. این مجموعه با مدل اجرایی موفق، ساختار سازمان‌یافته و برند معتبر خود، فرصتی منحصر به فرد برای سرمایه‌گذاران، مشاوران و فعالان حوزه آموزش فراهم می‌کند.

اگر به دنبال ورود به یک کسب‌وکار آموزشی پایدار، پربازده و ارزش‌آفرین هستید، دریافت نمایندگی پانسیون مطالعاتی آکادمی آتیه، انتخابی هوشمندانه و آینده‌نگرانه خواهد بود.

خلاصه ای از ما و خدمات مادر هلدرینگ آموزشی آتیه

ما باور داریم آموزش زمانی مؤثر است که همزمان به نیازهای علمی، روانی و فردی مخاطبان توجه شود. از همین رو، هر یک از خدمات ما با دقت، تحقیق و تجربه میدانی طراحی شده‌اند.

ما به برند «آتیه» افتخار می‌کنیم، چون حاصل سال‌ها تلاش خالصانه، همراهی تیمی پرتلاش و اعتماد صدها خانواده، مشاور و مدرس در سراسر ایران است. **آتیه فقط یک نام نیست، نمادی ست از آینده‌ای روشن در آموزش.**



چرخه دریافت نمایندگی از هلدینگ آموزشی آتیه

فرآیند دریافت نمایندگی از هلدینگ آموزشی آتیه، یک مسیر حرفه‌ای، شفاف و مرحله‌به‌مرحله است که با هدف حفظ کیفیت برند، انتخاب هوشمندانه همکاران و موفقیت پایدار مراکز نمایندگی طراحی شده است. در این چرخه، متقاضیان با همراهی تیم پشتیبانی ما از مرحله آشنایی تا بهره‌برداری نهایی هدایت می‌شوند.

۱. ثبت درخواست اولیه

متقاضیان از طریق سایت، تماس یا مراجعه حضوری، فرم درخواست نمایندگی را تکمیل می‌کنند تا اطلاعات اولیه مورد بررسی قرار گیرد.

۲. بررسی رزومه و صلاحیت اولیه

تیم ارزیابی هلدینگ، سوابق کاری، توانمندی مدیریتی، شرایط مالی و انگیزه فردی متقاضی را بررسی می‌کند.

۳. جلسه مشاوره تخصصی

در این مرحله، جلسه‌ای رسمی با متقاضی برگزار می‌شود و تمامی جوانب همکاری، مدل درآمدی، شرایط پشتیبانی و تعهدات دوطرفه تشریح خواهد شد.

۴. بازدید و ارزیابی مکان (در صورت موجود بودن)

در صورت ارائه مکان پیشنهادی از سوی متقاضی، تیم فنی آتیه از محل بازدید کرده و در صورت نیاز، مشاوره انتخاب مکان مناسب ارائه می‌گردد.

۵. انعقاد تفاهم‌نامه اولیه

در صورت توافق طرفین، تفاهم‌نامه‌ای با هدف آغاز مراحل اجرایی، رزرو منطقه و هماهنگی‌های اجرایی امضا می‌شود.

۶. آموزش و آماده‌سازی نماینده

نماینده منتخب در دوره‌های آموزشی جامع شامل مدیریت آموزشی، جذب و نگهداشت مخاطب، برندینگ محلی، و اصول روانشناسی آموزشی شرکت می‌کند.

۷. راه‌اندازی مرکز نمایندگی

تیم طراحی و اجرایی هلدینگ در کنار نماینده، مراحل تجهیز فضا، تبلیغات اولیه، جذب نیرو و اجرای استانداردها را پیش می‌برد.

۸. عقد قرارداد رسمی نمایندگی

پس از تأیید نهایی، قرارداد رسمی نمایندگی با اعتبار مشخص امضا شده و مجوز استفاده از برند و ساختار هلدینگ صادر می‌شود.

۹. آغاز فعالیت و دریافت پشتیبانی مستمر

مرکز نمایندگی فعالیت خود را آغاز می‌کند و به‌صورت ماهانه از پشتیبانی اجرایی، آموزشی و تبلیغاتی مجموعه آتیه بهره‌مند می‌شود.

مدل کسب و کار و خدمات قابل ارائه در آتیه

هزینه دریافت نمایندگی و خدمات ارائه شده:

دریافت نمایندگی پانسیون مطالعاتی آکادمی آتیه مستلزم پرداخت مبلغ ۴۰۰ میلیون تومان است (در قالب دو فقره ۲۰۰ میلیون تومانی). این مبلغ برای عقد یک قرارداد ۵ ساله همکاری رسمی در نظر گرفته شده و در قبال آن، مجموعه‌ای از خدمات و زیرساخت‌های کلیدی و ارزشمند در اختیار نماینده قرار می‌گیرد:

- ✓ بهره‌مندی از پنل محتوایی اختصاصی و به‌روز شامل محتوای آموزشی، برنامه‌ریزی، روان‌شناسی و انگیزشی
- ✓ دسترسی کامل به سامانه مدیریت فرآیندهای آموزشی و اداری
- ✓ دریافت صفحه اختصاصی در سایت رسمی آکادمی آتیه با امکان معرفی، رزرو و ارتباط با مخاطبین
- ✓ بهره‌برداری از سامانه جامع رزرو خدمات آموزشی و مشاوره‌ای

پشتیبانی مستمر توسط واحدهای تخصصی شامل:

- ✓ واحد فروش و بازاریابی
- ✓ واحد آموزش و مشاوره
- ✓ واحد منابع انسانی
- ✓ واحد مالی و اداری
- ✓ دریافت مجوز رسمی نمایندگی آکادمی آتیه
- ✓ انتقال و در اختیار گذاشتن کلیه ساختارهای استاندارد اداری، مالی، آموزشی و سازمانی
- ✓ بهره‌مندی از دارایی‌های مالکیت فکری و معنوی مجموعه برای جذب اعتماد مخاطبان و فعالیت حرفه‌ای در فضای آموزشی

این بسته کامل، نه تنها پایه‌های یک کسب و کار آموزشی سودآور را فراهم می‌کند، بلکه مسیر را برای رشد، توسعه و خلق برند محلی موفق در حوزه آموزش هموار می‌سازد.

۲ مورد وام تجهیزات به صورت قرض الحسنه

۲ مورد وام تجهیزات به صورت قرض الحسنه						
طرح Gold			طرح silver			ردیف
۳۵۰	میز	۱۰۰ عدد	۱۲۰	میز	۶۰ عدد	۱
۱۵۰	صندلی	۱۰۰ عدد	۶۰	صندلی	۶۰ عدد	۲
۴	میز مدرس	۲ عدد	۲	میز مدرس	۲ عدد	۳
۲۰	صندلی دسته دار	۲۰ عدد	۲	میز کارشناسی	۲ عدد	۴
۶	میز کارشناسی	۳ عدد	۱۰	صندلی دسته دار	۱۰ عدد	۵
۱۰۵	میز مدیریت	۱ عدد	۱۰	میز مدیریت	۱ عدد	۶
۱۲	مبل مان مدیریت	۱ دست	۲/۵	صندلی مدیریت	۱ عدد	۷
۳	صندلی مدیریت		۱۰	مبل مان مدیریت		۸
۹	صندلی انتظار		۶۰	صندلی انتظار	۴ عدد	۹
۴	میز مشاوره	۲ عدد	۲	میز مشاوره	۱ عدد	۱۰
۶	صندلی مشاوره	۴ عدد	۴	صندلی راحتی	۲ عدد	۱۱
۸	صندلی راحتی	۴ عدد	۴	صندلی مشاوره	۲ عدد	۱۲
۲۰۰	لپ تاپ	۸ عدد	۱۰۰	لپ تاپ	۴ عدد	۱۳
۹۰	پیرینتر	۳ عدد	۸۰	کامپیوتر	۲ عدد	۱۴
۱۶۰	کامپیوتر	۴ عدد	۶۰	پیرینتر	۲ عدد	۱۵
۴/۵	کتابخانه	۳ عدد	۳	کتابخانه	۲ مورد	۱۶
۴۰	کمد دانش آموز	۱۰۰ عدد	۲۰	کمد دانش آموز	۶۰ عدد	۱۷
۴۵	یخچال	۳ عدد	۲	پرچم بزرگ و کوچک	۲ عدد	۱۸
۲۵	آب سردکن	۲ عدد	۵	تابلوی سرو درب	۱ عدد	۱۹
۱۵	صندلی راحتی	۶ عدد	۳۰	یخچال	۲ عدد	۲۰
۸	میز ناهارخوری	۲ عدد	۲۰	مایکروویو	۲ عدد	۲۱
۷/۵	کپسول آتش نشانی	۳ عدد	۱۰	چایی ساز	۲ عدد	۲۲
۲۰	دستگاه اعلام حریق	۲ عدد				۲۳
۲۵	تلوزیون هوشمند	۲ عدد				۲۴
۱۰	سیستم صوتی	۱ عدد				۲۵
۷۵	دکور فضای سبز					۲۶
۴	پرچم بزرگ و کوچک	۳ عدد				۲۷
۵	تابلوی سرو درب					۲۸
۱/۳۲۱/۰۰۰/۰۰۰			۵۶۲/۰۰۰/۰۰۰			جمع
پرداخت نقدی: ۳۵۰/۰۰۰			پرداخت نقدی: ۶۰۰/۰۰۰/۰۰۰			کل
قسط ۱۸ ماهه: ۱/۰۰۰/۰۰۰/۰۰۰			قسط ۱۴ ماهه			

معرفی شعب هلدینگ آموزشی آتی‌ه

شعبه دوم

پانسیون مطالعاتی دخترانه و پسرانه
هشت بهشت

شعبه اول

پانسیون مطالعاتی دخترانه و پسرانه
فولادشهر

شعبه چهارم

پانسیون مطالعاتی دخترانه و پسرانه
خانه اصفهان

شعبه سوم

پانسیون مطالعاتی دخترانه
شاهین شهر

دفتر مرکزی

اصفهان خیابان هشت بهشت
غربی کوچه ۲۷

شعبه چهارم

پانسیون مطالعاتی دخترانه و پسرانه
شهرضا

ارتباط با ما

۰۹۱۹ ۳۲۹ ۲۵۳۵ - ۰۹۱۹ ۲۴۰ ۳۱۳۷

 www.atiyeh.academy

 [atiyeh_academy](https://t.me/atiyeh_academy)

معرفی شعب هلدینگ آموزشی آتیہ

شعبہ دوم مدارس

دبیرستان پسرانہ غیر دولتی دورہ دوم
متوسطہ

شعبہ اول مدارس

دبیرستان پسرانہ غیر دولتی دورہ دوم
متوسطہ

شعبہ چہارم مدارس

دبیرستان پسرانہ غیر دولتی دورہ اول
متوسطہ

شعبہ سوم مدارس

دبیرستان دخترانہ غیر دولتی دورہ دوم
متوسطہ

ارتباط با ما

☎ ۰۹۱۹ ۳۲۹ ۲۵۳۵ - ۰۹۱۹ ۲۴۰ ۳۱۳۷

🌐 www.atiyeh.academy

🌐 [atiyeh_academy](https://www.instagram.com/atiyeh_academy)

آتیه اولین و تنها پانسیون های مطالعاتی زنجیره ای در کشور

 0919 329 2535

 www.atiyeh.academy

 [atiyeh_academy](https://t.me/atiyeh_academy)

